



Сущность
происходящей в наши дни смены парадигмы построения бизнеса
на примере IPTV проектов





Размер имеет значение

MiddleWare

236, 000, 000 Руб.

Закупка №31503011929

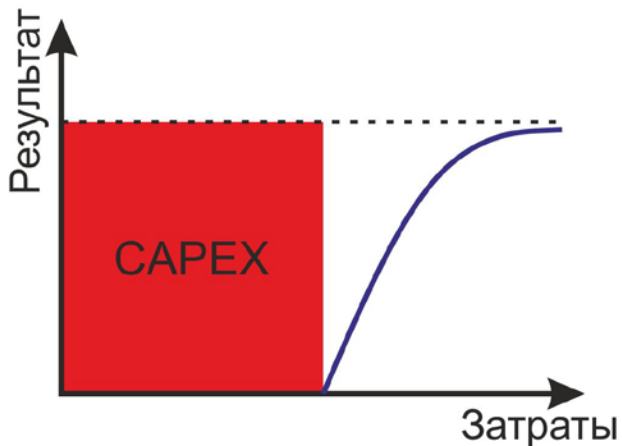
CAS

8, 272, 950 \$

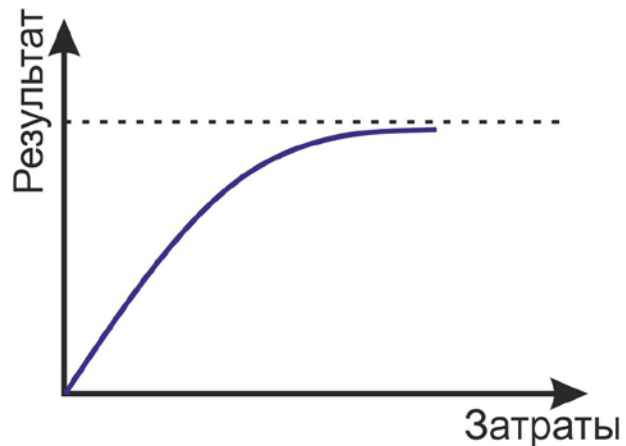
Закупка №31503138932

Приход облачных технологий в IPTV

Было



Стало



t



Старая и новая парадигмы

CAPEX ориентация

упор на капитализацию

OPEX ориентация

упор на объем услуг
(ARPU * Кол.клиентов)

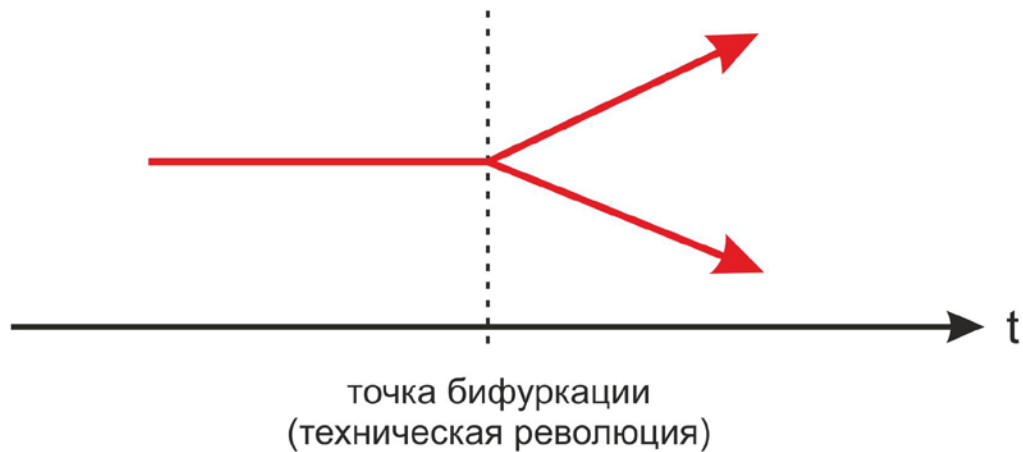
“Любой критерий имеет смысл только в рамках определённой парадигмы...”

Томас Сэмюэл Кун

Эволюция

Старые условия

Новые условия

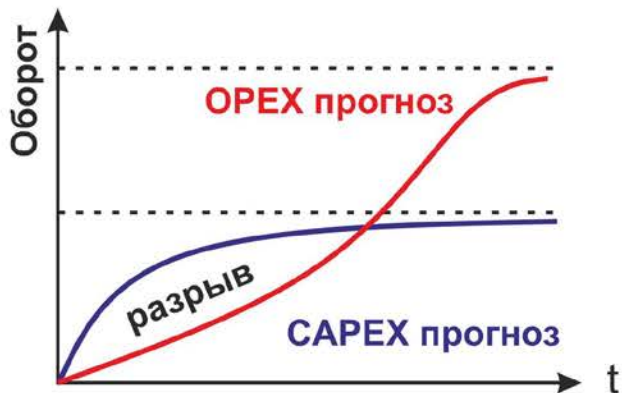


“Прогресс часто связан с преодолением предрассудков.”

Дирак

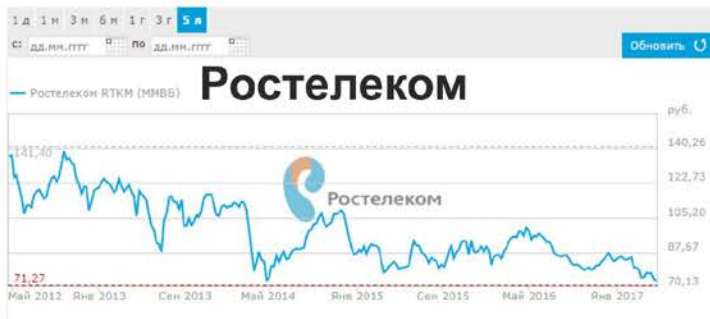
Отрицательный пример

AVAYA

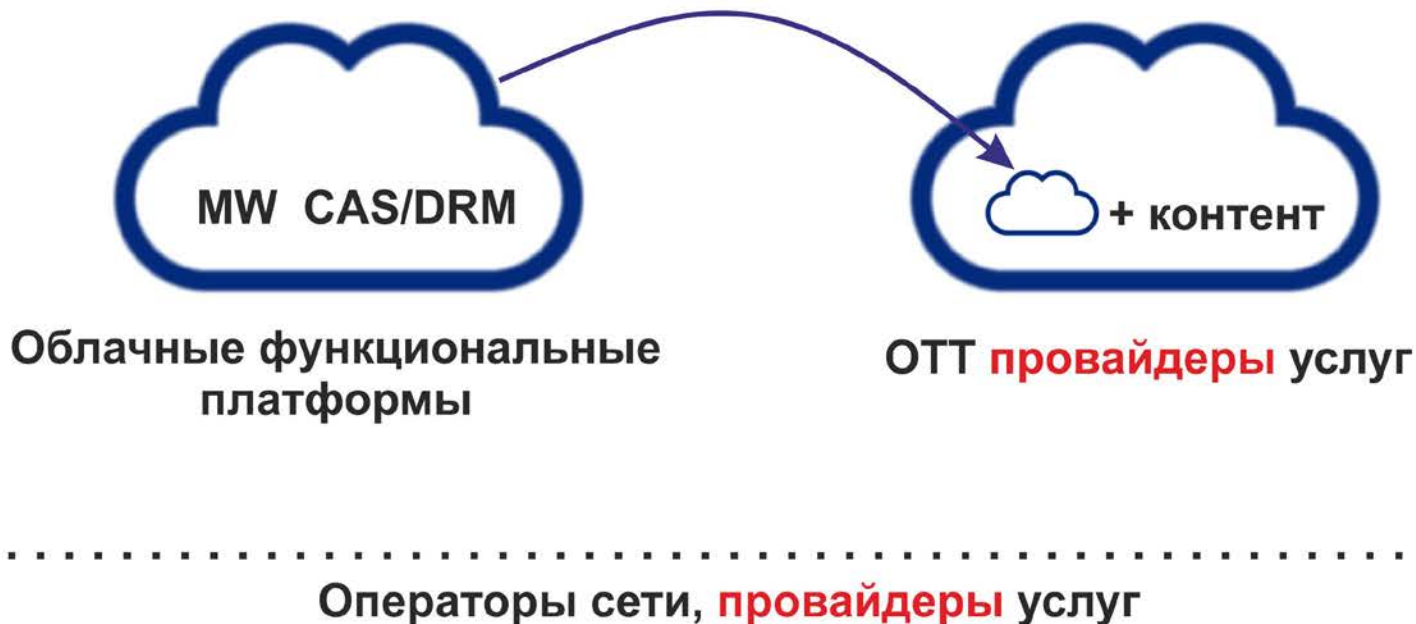


Котировки и калькулятор инвестора

RTKM (ММВБ) 21.04.2017 ± в руб.: +0,41 Макс.: 74,48 руб. Макс. 52 нед.: 100,00 руб.
 73,22 руб. 19:49 UTC+4 ± в %: +0,56 Мин.: 72,82 руб. Мин. 52 нед.: 72,20 руб.

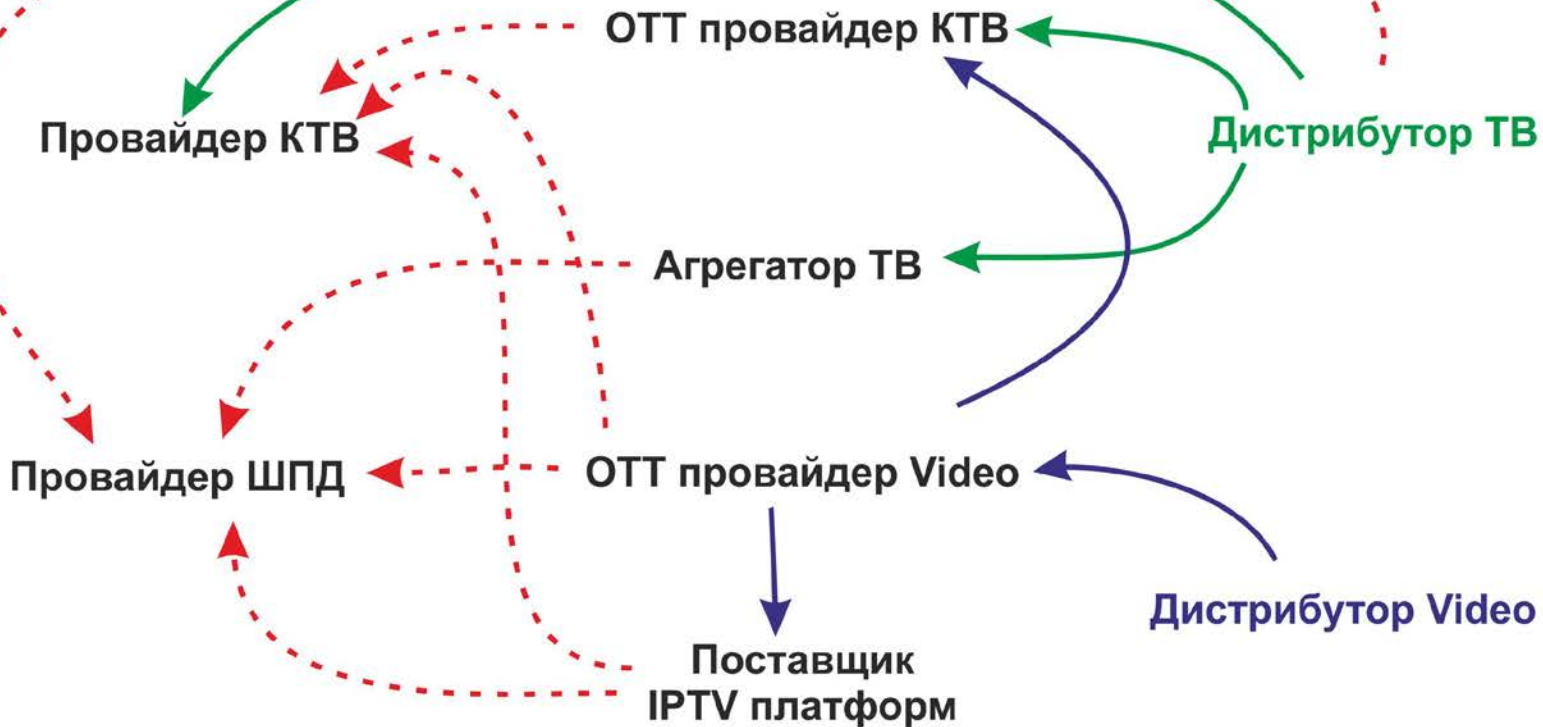


Облачные решения в IPTV



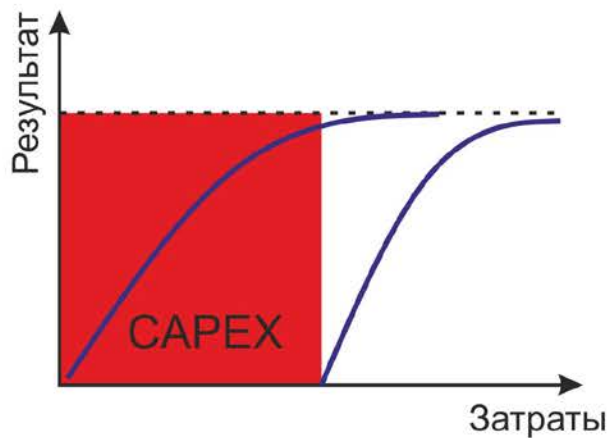


Какого партнера выбрать?

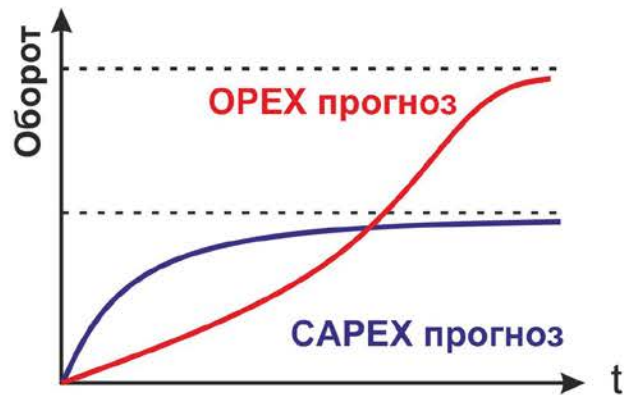


Движущая сила

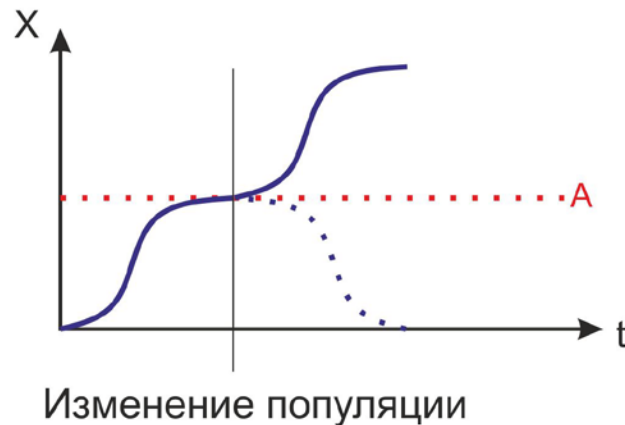
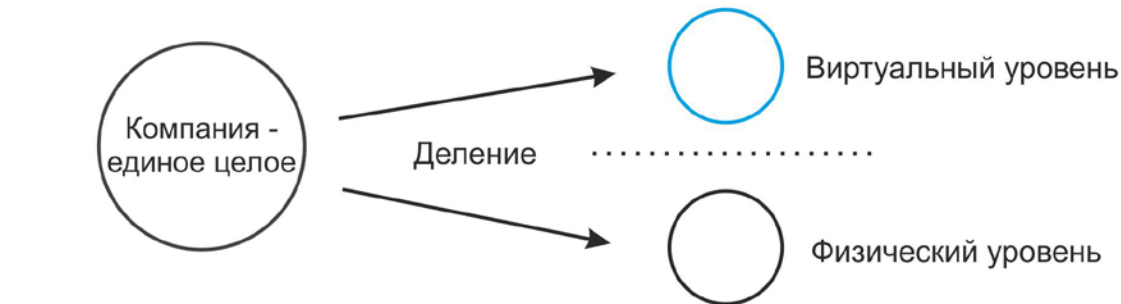
Для оператора



Для разработчика



Виртуализация бизнеса





Вопросы?...

Николай Михайлов
nik@iptvportal.ru

